

Ciudad Guzmán, Jalisco. Noviembre del 2021

MEVI Aguacates de Calidad es una empresa orgullosamente mexicana con presencia en todos los continentes. Las operaciones de MEVI incluyen plantas empacadoras en Michoacán y Jalisco, así como un centro de distribución en Estados Unidos.

Por medio de la presente deseamos expresar nuestra satisfacción y recomendar la firma London Consulting Group, por los resultados obtenidos en el proyecto "Avokai", mismo que fue desarrollado durante los últimos 9 meses llevando a cabo las siguientes actividades:

- Diseño e implementación de la estructura organizacional definiendo funciones, responsabilidades e indicadores a las posiciones de liderazgo.
- Transformación de procesos permitiendo una mejor supervisión y control de los procesos clave de cada área, con apoyo de herramientas digitales y metodologías colaborativas.
- Implementación del modelo de gestión basado en la creación y desarrollo de indicadores en toda la cadena productiva soportados por Power BI (Business Intelligence).

Algunos de los resultados principales del proyecto son:

HUERTOS

- Incremento proyectado de un 6% en Rendimiento por Hectárea para el ciclo agrícola 21-22.
- Incremento de cumplimiento del Plan de Labores Culturales en un 10%.
- Incremento de cumplimiento al Plan Nutricional en un 56%.
- Reducción del 8% del costo del Personal Operativo vs Año Anterior.
- Reducción el 5% del Costo por Hectárea.
- Fomentar la Transformación Digital de la Unidad de Negocio a través de herramientas para planificación de labores (Monday), formularios digitales de captura de información desde campo (Google Forms) y alineados con Reportes Ejecutivos y KPIS basados en Power BI.

EMPAQUE

- Incremento del 43% de la Productividad de Empaque, medida a través del TVC (OEE).
- Reducción del Costo de Mano de Obra de Empaque en un 30%.
- Recuperación de Fruta Limpia en el Proceso de Empaque en un 2.9%.
- Disminución de Costos Fijos a través de optimización de cuadrillas de corte resultando en beneficios proyectados de 14mdp a nov-22.
- Diseño e implementación de herramientas digitales para el registro de producción y controles de
- Establecimiento de foros y herramientas que soportan el proceso de Planeación de la Demanda asegurando la sincronización entre campo, empaque y ventas.

Los beneficios económicos generados permitieron alcanzar un ROI a la fecha de 0.4 a 1 y ROI proyectado a nov-22 de 3.3 a 1.

El manejo del cambio de este proyecto fue llevado a cabo a través del Programa de Liderazgo Ágil, el cual logró concientizar sobre la importancia de permear una cultura de innovación, colaboración y excelencia en la organización. También, a través de este programa; London nos brindó metodologías ágiles, que nos permitieron desarrollar proyectos innovadores y de impacto, impulsados y ejecutados a través del Hub de la Innovación.

Por lo anterior me permito recomendar ampliamente a London Consulting Group.

avier Medina Villanueva

Atentamente

Presidente Grupo MEVI



Ciudad Guzmán, Jalisco, Noviembre del 2021

MEVI Aguacates de Calidad es una empresa orgullosamente mexicana con presencia en todos los continentes. Las operaciones de MEVI incluyen plantas empacadoras en Michoacán y Jalisco, así como un centro de distribución en Estados Unidos.

Como parte del **Plan de Desarrollo Integral de nuestros colaboradores** se impartió en **MEVI Aguacates de Calidad** durante los meses de de Abril a Octubre de 2021 el programa **Liderazgo Ágil** impartido por **London Consulting Group**; programa de Desarrollo Humano, cuyo objetivo es desarrollar y evolucionar tanto las **competencias** como el **mindset** de nuestra primera y segunda línea de la organización para afrontar con mayor preparación los retos complejos e inciertos que vivimos en nuestra industria.

El programa se destaca por su alto contenido **actualizado** y **vigente** llevando a nuestros colaboradores a un siguiente nivel al ser más conscientes del impacto de **las nuevas tecnologías** en nuestra industria y la importancia de la **experiencia del cliente (CX)** como ejes estratégicos para continuar siendo relevantes en la **era del cliente.**

La metodología del programa comprende:

- Workshops: 10 sesiones presenciales donde se desarrollan los conceptos de forma teórica y práctica.
- Aplicación práctica: desarrollo e implementación de proyectos de innovación digital a través del Hubs de Innovación
- Contenido E-learning: Asignaciones de lectura, videos y ejercicios para practicar conceptos aprendidos en aula.

El programa de Liderazgo Ágil consta de las siguiente 10 sesiones presenciales:

- Introducción Liderazgo Ágil.
- Nuevo Mindset Organizacional.
- Equipos Ágiles.
- Hub de la innovación.
- Agilidad Emocional.
- · Liderazgo Coach.
- Impulsores de Equipo.
- Comunicación de Impacto.
- Balance de Tiempo.
- Pensamiento Sistémico.

La intervención de **London Consultig Group** habilitó a los participantes en el uso de **metodologías ágiles** como **Desing Thinking. Scrum/Canvas** y **Desing Sprint**, metodologías colaborativas y habilitadoras de ideación y prototipado, las cuales se pusieron en práctica a través de proyectos de innovación en nuestras áreas de trabajo. Los principales proyectos fueron:

- Diseño **prototipo de aplicación** para la venta de producto a consumidor final.
- Diseño de Storyboard de Página Web que facilite la experiencia del cliente al comprar productos por e-commerce.
- Diseño de Programa de Alianzas con productores que asegure el abastecimiento estratégicos de insumos para la operación.

Gracias al programa ahora vemos en nuestros equipos un **cambio de actitud** importante frente a los retos de la empresa, mayor **interés** y **participación** en uso tecnologías digitales, mayor **colaboración** y **agilidad** para hacer frente a los retos del día a día. El programa y sus diferentes intervenciones con nuestros colaboradores, guiaron la **gestión del cambio** necesaria para llevar a la empresa a un siguiente nivel.

Por todo lo anterior, nos es grato recomendar ampliamente el programa de **Liderazgo Ágil** de **London Consulting Group** como un programa que contribuye y facilita al cambio <u>personal y org</u>anizacional necesario en una era tan cambiante.

Javier Medina Villanueva

Presidente Grupo MEVI



Ciudad Guzmán, Jalisco. Noviembre del 2021

Aceitera Mevi México es una empresa orgullosamente mexicana con presencia en más de 11 países a nivel mundial. Desde el comienzo, nuestra meta ha sido crear productos de aguacate 100% mexicano de la más alta calidad, versátiles, llenos de beneficios y bondades naturales.

Por medio de la presente deseamos expresar nuestra satisfacción y recomendar a London Consulting Group, por los resultados obtenidos en el proyecto "Avokai", mismo que fue desarrollado durante los últimos 7 meses llevando a cabo las siguientes actividades:

- Diseño e implementación de la estructura organizacional definiendo funciones, responsabilidades e indicadores a las posiciones de liderazgo.
- Transformación de procesos permitiendo una mejor supervisión y control de los procesos clave de cada área, con apoyo de herramientas digitales y metodologías colaborativas.
- Implementación del modelo de gestión basado en la creación y desarrollo de indicadores en toda la cadena productiva soportados por Power BI (Business Intelligence).

Algunos de los resultados principales del proyecto son:

PRODUCCIÓN

- Digitalización de procesos a través del diseño e implementación de herramientas como Power Apps y Power
 Bi para el registro, medición y seguimiento a los principales procesos de producción.
- Definición de Parámetros de Producción e Implementación de Sistemas de Control en piso, que permitieron
 optimizar el rendimiento de la materia prima; logrando un incremento al cumplimiento de parámetros de
 un 50% en EVAO y 12% en CAO.
- Definición de la capacidad instalada y plantillas de personal según la demanda requerida.
- Incremento del 13% en Rendimiento de Materia Prima en Aceite Crudo y 8% en Aceite Extra-virgen.
- Desarrollo del Plan de Mantenimiento e indicadores de gestión del área.
- Desarrollo de inteligencia de acopio basado en métricas clave que permiten conocer el mercado según ubicación, calidad de fruta, y precio.

COMERCIAL

- Definición e implementación de la tubería de ventas en las etapas de Descubrimiento y Desarrollo de Negocio.
- Implementación del CRM Comercial (Copper) para prospección y seguimiento a clientes.
- Implementación de Foros de Gestión Comercial y de indicadores clave de seguimiento a ejecutivos comerciales para la gestión oportuna de objetivos.

Los beneficios económicos generados permitieron alcanzar un ROI a la fecha de 2 a 1 y ROI proyectado a nov-22 de 3.8 a 1.

El manejo del cambio de este proyecto fue llevado a cabo a través del Programa de Liderazgo Ágil, el cual logró concientizar sobre la importancia de permear una cultura de innovación, colaboración y excelencia en la organización. También, a través de este programa; London nos brindó metodologías ágiles, que nos permitieron desarrollar proyectos innovadores y de impacto, impulsados y ejecutados a través del Hub de la Innovación.

Por lo anterior me permito recomendar ampliamente a London Consulting Group.

vier Medina Villanueva

Atentamente.

Presidente Grupo MEVI

aceiteramevi.com